

# ANUGERAH KHAS KEUSAHAWANAN DIGITAL DAN INOVATIF

KRITERIA PENILAIAN/ PENJURIAN KATEGORI C (SYARIKAT PEMULA SISWA TERBAIK)

NO.	KRITERIA	GRAD / MATA					
		SANGAT LEMAH (1)	LEMAH (2)	SEDERHANA (3)	BAIK (4)	CEMERLANG (5)	MARKAH
1.	Tujuan Perniagaan	Tujuan perniagaan yang <b>tidak jelas</b>	Tujuan perniagaan yang <b>kurang jelas serta mengelirukan</b>	Tujuan perniagaan yang <b>kurang jelas dan tidak memberi impak</b>	Tujuan perniagaan yang <b>jelas tetapi kurang impak</b>	Tujuan perniagaan yang <b>jelas dan berimpak</b>	/10
2	Latar belakang/ profil syarikat perniagaan termasuk carta organisasi syarikat (beserta masalah dan penyelesaian)	Maklumat syarikat <b>tidak dinyatakan</b>	Maklumat syarikat <b>dinyatakan tetapi tidak lengkap</b>	Maklumat syarikat <b>dinyatakan dengan lengkap tetapi tiada huraian masalah dan penyelesaian</b>	Maklumat syarikat <b>dinyatakan dengan lengkap tetapi huraian masalah dan penyelesaian yang kurang jelas</b>	Maklumat syarikat <b>dinyatakan dengan lengkap serta huraian masalah dan penyelesaian yang jelas</b>	/10
3.	Tawaran Nilai ( <i>Value Proposition</i> ) & Prototaip produk/ perkhidmatan	Penawaran nilai <b>dinyatakan tidak jelas</b> dan prototaip produk/ perkhidmatan <b>tidak dihuraikan dengan jelas</b>	Penawaran nilai <b>dinyatakan secara ringkas</b> dan prototaip produk/ perkhidmatan <b>tidak dihuraikan dengan jelas</b>	Penawaran nilai <b>dinyatakan dengan jelas</b> dan prototaip produk/ perkhidmatan <b>dihuraikan dengan ringkas</b> tetapi pembangunan produk/ perkhidmatan <b>tidak dinyatakan</b>	Penawaran nilai <b>dinyatakan dengan jelas</b> dan prototaip produk/ perkhidmatan <b>dihuraikan secara terperinci</b> tetapi pembangunan produk/ perkhidmatan <b>kurang jelas</b>	Penawaran nilai <b>dinyatakan dengan jelas</b> dan prototaip produk/ perkhidmatan <b>dihuraikan secara terperinci dengan pembangunan produk/ perkhidmatan dihuraikan dengan jelas beserta contoh yang baik</b>	/15
4.	Segmen Pelanggan ( <i>Customer Segmentation</i> )	Segmen pelanggan <b>mengelirukan</b>	Segmen pelanggan <b>tidak tepat</b> . Analisa kajian pasaran <b>tidak dihurai dengan lengkap</b>	Segmen pelanggan <b>dinyatakan dengan jelas</b> tetapi analisa kajian pasaran <b>tidak dihurai dengan lengkap</b>	Segmen pelanggan <b>dinyatakan dengan tepat dan jelas</b> beserta analisa kajian pasaran <b>dihurai dengan jelas dengan lengkap</b>	Segmen pelanggan <b>dinyatakan tepat dan jelas beserta contoh</b> beserta analisa kajian pasaran <b>dihurai dengan jelas beserta contoh yang baik</b>	/15

5.	Rancangan Operasi/ Aktiviti Utama ( <i>Operation Plan/ Key Activities</i> ) merangkumi BMC	Analisa Syarikat melibatkan SWOT, BMC dan kajian pesaing <b>tidak dihuraikan</b> dan operasi perniagaan dan aktiviti syarikat <b>mengelirukan</b>	Analisa Syarikat melibatkan SWOT, BMC dan kajian pesaing <b>dihuraikan dengan ringkas</b> dan operasi perniagaan dan aktiviti syarikat <b>kurang jelas</b>	Analisa Syarikat melibatkan SWOT, BMC dan kajian pesaing <b>dihuraikan dengan jelas</b> dan operasi perniagaan dan aktiviti syarikat <b>dinyatakan dengan ringkas</b>	Analisa Syarikat melibatkan SWOT, BMC dan kajian pesaing <b>dihuraikan dengan jelas</b> serta operasi perniagaan dan aktiviti syarikat <b>dinyatakan dengan jelas</b>	Analisa Syarikat melibatkan SWOT, BMC dan kajian pesaing <b>dihuraikan dengan jelas beserta contoh yang baik</b> serta operasi perniagaan dan aktiviti syarikat <b>dinyatakan dengan jelas dan baik</b>	<b>/15</b>
6.	Rancangan Kewangan ( <i>Financial Plan</i> )	Analisa kewangan <b>tidak dinyatakan</b>	Analisa kewangan dihuraikan <b>kurang jelas</b>	Analisa kewangan dihuraikan <b>dengan ringkas</b>	Analisa kewangan dihuraikan dengan <b>lengkap dan jelas beserta contoh yang sesuai</b>	Analisa kewangan <b>dihuraikan dengan lengkap dan jelas beserta contoh yang sesuai berdasarkan segmen pelanggan</b>	<b>/15</b>
7.	Penutup dan kesimpulan	<b>Tiada</b> penutup dan kesimpulan	Penutup dan kesimpulan <b>tidak jelas</b>	Penutup dan kesimpulan yang <b>terlalu ringkas</b>	Penutup dan kesimpulan yang <b>lengkap dan padat</b>	Penutup dan kesimpulan yang <b>lengkap dan padat beserta penggunaan bahasa yang menarik</b>	<b>/10</b>
8.	Pembentangan	Pembentangan <b>tidak memuaskan</b>	Pembentangan memuaskan tetapi suara tidak jelas	Pembentangan memuaskan dengan suara yang jelas	Pembentangan <b>sangat baik</b> beserta suara yang jelas tetapi kurang keyakinan	Pembentangan <b>sangat baik</b> beserta suara yang jelas dan meyakinkan	<b>/10</b>